



VISION

Lösung der weltweiten Wasserproblematik



WELTWEIT

Führender Anbieter von Wassertechnologien



WIR

17.000 Mitarbeiter in 45 Ländern

Unter dem Dach der Xylem Analytics Germany hat sich die Marke ebro als Spezialist im Gebiet der Messgeräte für die Märkte Lebensmittel, Pharmazie, Chemie, Medizin und Industrie etabliert.

„Als Mitarbeiter von Xylem trage ich dazu bei, eine Welt zu schaffen, in der Wasserprobleme kein Hindernis mehr für die menschliche Gesundheit, den Wohlstand und die nachhaltige Entwicklung darstellen. Das motiviert mich jeden Tag.“

Vetriebsingenieur im Außendienst (m/w/d)

für Süd-/ Ostdeutschland (Vollzeit, unbefristet, ab sofort)

Sie betreuen unseren bestehenden Kundenstamm und gewinnen aktiv neue Geschäftsverbindungen für ebro hinzu. Sie bauen langfristige Kundenbindungen in Ihrem Vertriebsgebiet Süd-/Ostdeutschland auf und tragen somit erheblich zum Erfolg unseres Unternehmens bei.

Verantwortlichkeiten:

- Technische Kundenbetreuung im vereinbarten PLZ Gebiet
- Durchführung von Kundenbesuchen, Angebotsverfolgung
- Akquisition von Neukunden
- Erfüllung des Umsatzzieles insbesondere in den Branchen Food, Pharma und Medizin
- Erweiterung des Händlernetzwerkes sowie Training und Motivation von Händlern
- Teilnahme an Messen
- Erkennen von Marktbedarf und Marktpotential
- Pflege von OEM Kunden
- Führen von Wochenbesuchsberichten und Monatsberichten
- Aktualisierung der Datenbank (CRM System)

Kompetenzen:

- Abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Elektroingenieurwesen) oder abgeschlossene Ausbildung zum Techniker (m/w/d) oder ähnliche
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung, idealerweise Branchenkenntnis
- Lust auf eine anspruchsvolle, eigenverantwortliche Tätigkeit im Außendienst und Homeoffice
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin an: recruiting.analytics.germany@xyleminc.com



Xylem Analytics Germany Sales GmbH & Co. KG

ebro.com

xylem
Let's Solve Water